

卒業後の独立マニュアル

事務所所属・月収50万達成のリアルステップ | 入学前に読むと「1年後の自分」が明確になります。

1. 主な進路パターン別割合

独立（フリーランス）	55%
事務所所属	25%
企業・提携先就職	10%
副業継続・その他	10%

Majority Pattern

👤 独立・フリーランス

全ての決定権を自分で持ち、収益を最大化できる王道ルート。

メリット：

- 収益（マージン）が100%自分に入る
- 時間と場所を選ばず働ける
- 自分のブランドを自由に構築可能

向いている人：

Stable Growth

🏢 事務所所属

マネジメントを受けながら、制作活動に専念するルート。

メリット：

- 企業案件の獲得を代行してもらえる
- トラブル時の法的サポートがある
- 大手企業とのコネクション活用

向いている人：

- 自己管理能力が高い人
- 交渉や営業も厭わない人

- 制作だけに集中したいクリエイター気質
- 事務作業が苦手な人

📌 2. 提携企業へのアプローチ用メールテンプレート

ベクトル等の提携企業や、憧れのPR会社へアプローチする際は、ビジネスマナーと「自分を採用するメリット」を明確に伝えることが重要です。

📧 初回コンタクト用

For First Contact

件名：【ご相談】インフルエンサーマーケティング事業における協業につきまして（氏名）

株式会社〇〇

ご担当者様

突然のご連絡失礼いたします。

HERO'ZZ UniversityにてSNSマーケティングを専攻しております、氏名と申します。

貴社の具体的な実績や理念に以前より深く共感しており、私の強みである特定のジャンル・強みを活かして貢献できないかと考え、ご連絡させていただきました。

現在、Instagramにてフォロワー〇万人を有しており、特にターゲット層へのエンゲージメント率が〇%と高い数値を維持しております。

私のポートフォリオと実績シートを添付いたしましたので、ご多忙の折恐縮ですが、一度ご高覧いただけますと幸いです。

まずはWeb面談等で、貴社の事業課題に対して私がどのようにお役に立てるか、お話しさせていただけないでしょうか。

何卒よろしくお願い申し上げます。

氏名

Tel: 090-xxxx-xxxx

SNS: @account_id

件名：先日はありがとうございました（氏名）

株式会社〇〇

〇〇様

お世話になっております。氏名です。

先日はお忙しい中、貴重なお時間をいただき誠にありがとうございました。

〇〇様から伺った「面談で出た課題点やキーワード」という視点は、私にとっても新たな気づきとなり、大変勉強になりました。

面談の中で話題に上がりました企画案・改善案につきまして、簡単な企画書にまとめましたので添付いたします。

もしよろしければ、貴社の次期キャンペーンのご参考にしていただければ幸いです。

また改めてご連絡させていただきます。
引き続きよろしくお願い申し上げます。

📁 3. 月収50万達成のためのマネタイズ導線設計図

月収50万を安定させるには「PR案件」と「自社商品」のハイブリッド運用が最短ルートです。

📁 PR案件（企業タイアップ）収益モデル

フォロワー数	単価目安 (1投稿)	月間獲得件数目安	想定月収
10,000人	1~3万円	3~5件	5~15万円
30,000人	3~9万円	3~5件	15~45万円
50,000人	5~15万円	4~6件	50万円~

30%

固定スポンサー・アンバサダー契約
(月15万)

40%

単発PR案件
(月20万 / 5万×4件)

30%

自社コンテンツ・アフィリエイト
(月15万)

※ リスク分散のため、1つの収益源に依存しない設計が重要です。

⚠️ 4. よくある失敗パターンと回避策

❌ 01. 単価を下げすぎて消耗する

なぜ失敗するのか：実績欲しさに「無料」や「格安」で受け続け、作業量ばかり増えて収益化できない。

✔️ 回避策：最低単価ライン（例：フォロワー単価1.5円以下は受けない等）を明確に決める。安売りは自分のブランド価値も下げる行為と自覚する。

❌ 02. 契約書を確認せずサインする

なぜ失敗するのか：「競合他社案件の禁止期間」や「著作権の譲渡」など、不利な条件を見落とし、後で大きな案件を逃す。

✔️ 回避策：必ずHERO'ZZで配布された契約書チェックリストを活用する。不明な点はサイン前に必ず質問する勇気を持つ。

先輩事例：競合禁止期間が「契約終了後2年」となっており、美容案件が2年間受けられなくなったAさんの例あり。

❌ 03. 税金・確定申告を後回しにする

なぜ失敗するのか： 売上＝手取りと勘違いして使い込み、翌年の住民税・所得税が払えなくなる。

✔ **回避策：** 入金されたら即座に30～40%を「税金用口座」に移す。開業届は卒業と同時に提出し、青色申告の準備をする。

✖ 04. 継続的な学習を怠る

なぜ失敗するのか： アルゴリズムは常に変化する。過去の成功体験に固執すると、半年でインプレッションが激減する。

✔ **回避策：** HERO'ZZの卒業生コミュニティで最新情報を常にキャッチアップし、収益の10%は自分の知識投資（書籍、セミナー等）に回す。