

# HERO'ZZ University料金回収シミュレーション

88万の投資を3ヶ月で元取る計画シート公開

## 📊 イン트로ダクション

本シートは、HERO'ZZ Universityへの入学を検討されている方が抱く「**高額な受講料を本当に回収できるのか?**」という不安を、具体的な数字とシミュレーションによって解消するために作成されました。

漠然とした不安も、数字に落とし込むことで「**達成可能な目標**」に変わります。ご自身の状況に合わせて数字を記入し、具体的な回収計画を立ててみましょう。

## 1. 料金プラン別 分割払い目安表

### 📝 あなたのプラン作成

あなたの投資予定額： \_\_\_\_\_ 万円

#### ■ スタンダードプラン相当の場合

- 24回払い：月額 \_\_\_\_\_ 円
- 12回払い：月額 \_\_\_\_\_ 円

#### ■ エキスパートプラン相当の場合

- 24回払い：月額 \_\_\_\_\_ 円
- 12回払い：月額 \_\_\_\_\_ 円

参考例（投資額 88万円の場合）

### 💰 支払シミュレーション

- 88万円を **24回払い**：月額 **36,667円**

- 88万円を 12回払い：月額 73,333円
- 88万円を 3ヶ月で回収：月額換算 293,333円 必要

## 2. 回収シミュレーション計算式

目標期間内に投資額を回収するために必要な「月収」と「案件数」を算出します。

基本計算式：

必要月収 = 投資総額 ÷ 回収目標月数

月間必要案件数 = 必要月収 ÷ 案件単価

### シミュレーション表 (例：投資額88万円)

回収期間	必要月収	単価5万の場合	単価10万の場合	単価30万の場合
3ヶ月	約29.3万円	月 6 件	月 3 件	月 1 件
6ヶ月	約14.7万円	月 3 件	月 1.5 件	月 0.5 件
12ヶ月	約7.3万円	月 1.5 件	月 0.7 件	月 0.25 件

#### あなた専用 計算シート

あなたの投資額： \_\_\_\_\_  
万円

目標回収期間： \_\_\_\_\_ ケ  
月

想定案件単価： \_\_\_\_\_ 万  
円

👉 必要月収： \_\_\_\_\_ 円

👉 月間必要案件数： \_\_\_\_\_ 件

## 3. 具体的回収戦略パターン (3選)

## 【パターン1】 3ヶ月で月10万円達成プラン


**目標：**受講開始3ヶ月で月収10万円を安定化させ、早期回収を目指す。

### 戦略ステップ

1. クラウドソーシング中心のスタート（単価3～5万円のLP制作・バナー等）
2. 週10件の提案活動を継続し、数をこなす
3. 実績（ポートフォリオ）を積みながら単価UP交渉を行う
4. 3ヶ月目で月収10万円ラインを突破

### 17 タイムライン

- ・ 1ヶ月目：月収2～3万円（実績作り期間）
- ・ 2ヶ月目：月収5～7万円（提案精度向上）
- ・ 3ヶ月目：**月収10万円達成**

 **必要アクション：**毎日2件の提案文作成 / ポートフォリオ充実 / 即レス徹底

## ◆ 【パターン2】 6ヶ月で月30万円達成プラン

目標：半年かけて実力をつけ、プロレベルの月収30万円を実現する。

### 📅 戦略ステップ

1. 最初3ヶ月：クラウドソーシングで実績構築（月10万円ベース）
2. 4～6ヶ月：クライアント直取引への移行（単価10～30万円のWeb制作）
3. SNS発信を開始し、インバウンドでの問い合わせを獲得
4. リピート・紹介案件で収益を安定化

### 📅 タイムライン

- 1～3ヶ月：月収5～10万円
- 4～5ヶ月：月収15～20万円
- 6ヶ月目：**月収30万円達成**

✅ **必要アクション**：信頼関係構築 / 継続案件獲得（月5万×2社） / 高単価案件挑戦

## 【パターン3】ハイブリッド型・安定収益プラン

**目標：**ストック収益＋フロー収益を組み合わせ、リスクを分散しながら月30万円を稼ぐ。

### 戦略ステップ

1. ストック型収益の構築（月5～10万円）：顧問契約、Web保守管理、サブスク型デザイン
2. フロー型収益の確保（月20～25万円）：スポット制作案件、プロジェクト参加
3. 収益の柱を複数化し、案件の波に左右されない体制を作る

### 収益構成例

- ・顧問契約2社：月5万円 × 2 = 10万円
  - ・継続保守案件：月3万円 × 2 = 6万円
  - ・スポット案件：月10～15万円
- 合計：月30～35万円

 **必要アクション：**長期契約の提案スキル / アフターサポート強化 / 紹介の仕組み化

## 4. 実践チェックリスト

### 今すぐできること

- 自分の投資額を上記シートに記入
- 目標回収期間を決める（3/6/12ヶ月）
- 想定単価を設定する
- 必要月収・案件数を計算
- 自分に合った戦略パターンを選ぶ
- 週次・月次の目標を設定

### 定期チェック項目

#### 週次チェック：

- 提案数は目標達成できたか？
- 受注率は何%か？
- 単価は上がっているか？

#### 月次チェック：

- 月収目標は達成できたか？
- 計画との差異はどこにあるか？
- 次月の改善アクションは何か？

## 5. まとめ

「元が取れるかな…」という漠然とした不安も、このシートを使って分解すれば、「月に何件、いくらの案件をやればいいのか」という具体的な行動計画に変わります。

重要なのは、「投資額を明確にし、逆算して行動し、定期的に振り返る」ことです。このサイクルを回せば、88万円という金額も決して不可能なハードルではありません。

このシートを活用して、確実な投資回収とスキルアップを実現しましょう！